+7 (993) 2787487
info@marketpublishers.ru

Бизнес-план многофункционального криптовалютного сервиса (с финансовой моделью)

https://marketpublishers.ru/r/BE7F08361E50EN.html
Дата: 03.09.2019
Страниц: 88
Цена: 40 000 руб. (Лицензия на одного пользователя)
Артикул: BE7F08361E50EN

Описание

Адаптация данного бизнес-плана возможна под любой проект на территории России, Украины и стран СНГ

К данному бизнес-плану прилагается финансовая модель в отдельном файле, которая позволяет с легкостью выстроить новый финансовый план методом ввода соответствующих данных
Суть и идея: создание многофункционального криптовалютного сервиса.

Сервисы:

криптовалютная биржа;
платежная система;
мультифункциональный ваучер;
выпуск собсвтенной криптовалюты.
Регион охвата: Сервис будет работать по всему миру (Россия, Европа, Южная Америка, Азия).

Монетизация проекта:

Сервис

Каналы монетизации

Криптовалютная биржа

Trading

Листинг токенизированных активов

Проведение IEO

Ввод-вывод средств

DarkPool

OTC торговля

Платежная система

Ввод-вывод средств

Выпуск и обслуживание банковских карт

Конверсионные операции

Процессинг банковских карт

Выпуск и обслуживание кобрендинговых банковских карт

Мультифункциональный ваучер

Конвертация средств

Продажа криптовалюты за наличные

Ввод-вывод на банковские карты

Выпуск собственной криптовалюты

Кредитование

Банковский депозит

Рыночная ситуация:

1. Инвестиции в финтех-компании выросли в 2017 году на ***%, до *** млрд. долл. США, при этом объем сделок в США резко увеличился на *** процент, до *** млрд. долл. Объем инвестирования увеличился в четыре раза в Великобритании (до *** млрд. долл. США) и почти в пять раз – в Индии (до *** млрд. долл. США). Число финтех-сделок также резко возросло: с чуть более *** в 2016 году до почти *** в 2017 году – подчеркивает тот факт, что инвесторы готовы вкладывать средства в инновации в сфере страхования, банковского дела и рынков капитала.

2. Общий объем мировых инвестиций в финтех-сектор за семь лет приблизился к отметке в *** млрд. долл., составив *** млрд. долл. США, при этом на стартапы, зарегистрированные в США, приходится более половины (***%) валового объема инвестиций. Среднегодовой показатель прироста объема инвестиций во всем мире составлял ***%, при этом суммарное число сделок росло медленнее, показывая среднегодовой результат в ***%. Наблюдался рост стоимости одной сделки, что свидетельствует о значительном повышении интереса инвесторов к сектору.

3. Финтех-компании, работающие в сфере платежных систем и кредитования, заняли лидирующие позиции как в мире, так и в США; объем пришедшихся на эту отрасль инвестиций составил около ***% от общего объема средств, вложенных в финтех в США (около *** млрд. долл. в 2017 г.). В сравнении с ними компании, предоставляющие услуги по страхованию, получили всего около ***% средств.

4. На конец первого квартала 2018 года в мире насчитывалось *** финтех-компании, стоимость которых превышает *** млрд. долл. США, так называемые «единороги». За 2 квартал 2018 года к их числу добавилось еще *** компаний, совокупная стоимость *** компаний составляет *** млрд. долл. США. При этом следует отметить важность североамериканского и азиатского (прежде всего китайского) рынков. Двенадцать «единорогов» имеют американскую регистрацию, еще девять базируются в Китае.

5. На сегодня суммарная капитализация рынка криптовалют оценивается более чем в *** миллиардов долларов. Данные coindesk.com и crunchbase.com явственно указывают на то, что уже сегодня объем средств, привлекаемый финтех-компаниями на стартовом этапе (seed-финансирование) с помощью ICO, превысил объем средств, получаемый из источников венчурного капитала.

Конкурентная среда: Binance, Bitfinex, Huobbi, Coinbase, Bitstamp, Kraken, Okex, Currency.com.

Выдержки из исследования

Рынок международных онлайн-банкингов и финтех-стартапов

Финтех-индустрия является одной из наиболее динамично развивающихся отраслей в мировой экономике. Несмотря на то, что на сегодняшний день она еще не готова стать основой мирового финансового рынка в ближайшие несколько лет, при условии должного уровня государственного регулирования, новейшие методы управления финансами займут доминирующую позицию на рынке финансовых услуг. Одним из показателей необратимости этого процесса являются данные отчета Американского Управления по контролю за валютами (US Office of the Comptroller of the Currency (OCC), опубликованного в 2017 г. Согласно ему, уже по состоянию на 2017 г., «…финтех представляет прямую угрозу банковской системе США. Банки не в состоянии соревноваться с этой развивающейся отраслью».

Согласно аналитическим данным Accenture, объем инвестиций в финтех-индустрию в 2017 году достиг нового рекордного уровня, чему способствовал рост объема финансирования стартапов в США, Великобритании и Индии.

Инвестиции в финтех-компании выросли в 2017 году на ***%, до *** млрд. долл. США, при этом объем сделок в США резко увеличился на ***%, до *** млрд. долл. Объем инвестирования увеличился в четыре раза в Великобритании (до *** млрд. долл. США) и почти в пять раз – в Индии (до *** млрд. долл. США). Число финтех-сделок также резко возросло: с чуть более 1800 в 2016 году до почти 2700 в 2017 году, что подчеркивает тот факт, что инвесторы готовы вкладывать средства в инновации в сфере страхования, банковского дела и рынков капитала.

При этом значительная доля прироста, особенно в США и Великобритании, обусловлена инвестиционными потоками из Китая, России, Ближнего Востока и других стран с развивающейся экономикой, а также выходом на эти рынки стартапов и команд из развивающихся стран (emerging markets). Рост связан с процессами демонетизации, т.е. отказа от наличных расчетов и хранения денег в физическом виде на рынках Индии и Азиатско-Тихоокеанского региона.

Диаграмма, описывающая структуру инвестиций в отрасль по регионам за последние 7 лет, представлена ниже.

Диаграмма 1. Объем инвестиций в финтех-индустрию в мире по регионам за 2010-2017 гг.

Общий объем мировых инвестиций в финтех-сектор за семь лет приблизился к отметке в

*** млрд. долл., составив *** млрд. долл. США, при этом на стартапы, зарегистрированные в США, приходится более половины (***%) валового объема инвестиций. Среднегодовой показатель прироста объема инвестиций во всем мире составлял ***%, при этом суммарное число сделок росло медленнее, показывая среднегодовой результат в ***%, т.е. наблюдался рост стоимости одной сделки, что свидетельствует о значительном повышении интереса инвесторов к сектору.

Финтех-компании, работающие в сфере платежных систем и кредитования, заняли лидирующие позиции как в мире, так и в США; объем пришедшихся на эту отрасль инвестиций составил около ***% от общего объема средств, вложенных в финтех в США (около *** млрд. долл. в 2017 г.).

В сравнении с ними компании, предоставляющие услуги по страхованию, получили всего около *** процентов средств.

Диаграмма, описывающая структуру инвестиций финтех-индустрию по отраслям за 2010-2017 гг., представлена ниже.

Рост инвестиций является также и отражением глобальной смены потребительских приоритетов. Лояльность потребителей к финтех-компаниям значительно возросла за последнее десятилетие. Первый необанк Ally, запущенный в США в 2008 г., столкнулся с серьезными трудностями по привлечению клиентов. Пользователи отдавали предпочтение хорошо известным классическим банкам с разветвленной сетью отделений. Данное явление нельзя было объяснить консерватизмом американских вкладчиков, поскольку запущенные впоследствии стартапы Monzo, N26 и Fidor в Европе, а также Digibank в Индии столкнулись с аналогичными сложностями. Тем не менее, уже к 2016 г., согласно исследованию Millennials + money: The unfiltered journey, проведенному Facebook, ***% респондентов от 21 до 34 лет в США заявили, что не доверяют традиционной банковской системе, ***% опрошенных утверждали, что классические банки недостаточно современны и не понимают их потребностей, еще ***% были готовы сменить традиционные банковские услуги на услуги альтернативных финтех-компаний.

Диаграмма 2. Объем инвестиций в финтех-индустрию в мире по отраслям за 2010-2017 гг.

На конец первого квартала 2018 года в мире насчитывалось *** финтех-компании, стоимость которых превышает *** млрд. долл. США, так называемые «единороги». За 2 квартал 2018 года к их числу добавилось еще *** компаний, совокупная стоимость *** компаний составляет *** млрд. долл. США. При этом следует отметить важность североамериканского и азиатского (прежде всего китайского) рынков. Двенадцать

«единорогов» имеют американскую регистрацию, еще девять базируются в Китае. Если в случае США причиной является развитый финансовый рынок с высокой стоимостью транзакций, то Китай привлекает инвесторов чрезвычайно объемным рынком для развития финансовых компаний и ростом доходов среднего класса населения. Аналитики ожидают, что в ближайшее время азиатский рынок может обогнать США по прибыльности финтех-компаний, что делает его особенно привлекательным для новых стартапов.

Европа на сегодняшний день отстает от регионов-лидеров, тем не менее, во 2 квартале 2018 г., регион отметился входом конкурентного текущему проекту продукта Revolut в число компаний, перешагнувших отметку в *** млрд. долл.

Описанный энтузиазм инвесторов имеет под собой достаточно весомые основания. Объем финтех-рынка продолжает расти взрывными темпами. Объем операций в сегменте увеличился с *** млн. долл. США в 2015 г. до *** млн. долл. США в 2017. Ожидается, что рынок будет расти минимум на ***% в год, достигнув объема в *** трлн. долл. США к 2021 году. Наиболее крупным является целевой сегмент разрабатываемого сервиса, – цифровые платежи. Его абсолютное значение в общем объеме в 2017 г. составило *** трлн. долл. США.

Следует отметить, что до 2016 г. рынок платежных услуг считался практически закрытым. Отдельные сектора были монополизированы крупнейшими игроками рынка, которые фактически контролируют отрасль. Так, бесспорным лидером в области электронных платежей на развитых рынках (США и Европа) был и остается PayPal, рынок мобильных платежей удерживается такими гигантами отрасли как Apple Pay и Android Pay. На важнейшем, как было показано выше, рынке Китая первенство удерживают Alipay и WeChat. Тем не менее, уже в 2016 г. рыночная ситуация показала, что бизнес-сегмент далек от насыщения. TransferWise (денежные переводы), Stripe (платежные шлюзы), «Mobikwik» (мобильные платежи), а также запущенный годом ранее необанк «Revolut» смогли составить конкуренцию лидерам рынка. На первом месте по росту – компании, предлагающие услуги в сегменте B2B, однако и в B2C сегменте темпы прироста инвестирования и объемов транзакций среди новичков рынка остаются впечатляющими.

Ниже представлена диаграмма, показывающая прогнозные данные по развитию данного рынка до 2021 г.

Диаграмма 3. Общий объем транзакций мирового финтех-рынка, млн. долл. США (2015-2021 гг.)

Из данных диаграммы видно, что при общем ежегодном росте рынка удельный вес услуг

для бизнеса (финансы предприятий) продолжает повышаться с каждым годом. По оценкам аналитиков, этот сегмент, как наименее монополизированный, сохранит перспективы ускоренного роста минимум на три года вперед.

При этом, учитывая тот факт, что не менее ***% компаний имеют прямое отношение к банковским услугам, либо связаны с коммерческими банками, ключевым двигателем рынка будет оставаться необходимость повышения эффективности бизнеса как онлайн, так и в оффлайне.

Рынок криптовалют и финансирование финтех-проектов

В отличие от рынка финтех-стартапов, предоставляющих услуги бизнесу и конечным пользователям, рынок криптовалют не столь однозначен. Ввиду зависимости капитализации рынка от волатильности, вызванной спекулятивным характером большинства сделок, относительно меньшее число серьезных аналитических компаний берется давать долгосрочные прогнозы по уровню капитализации. На сегодня суммарная капитализация рынка криптовалют оценивается более чем в *** миллиардов долларов.

Тем не менее, в рамках данного обзора большую ценность представляет отношение между рынком венчурного капитала и рынком криптовалют. Данные coindesk.com и crunchbase.com указывают на то, что уже сегодня объем средств, привлекаемый финтех-компаниями на стартовом этапе (seed-финансирование) с помощью ICO, превысил объем средств, получаемый из источников венчурного капитала.

Это наглядно видно на диаграмме ниже.

Диаграмма 4. Источники финансирования финтех-стартапов на seed-этапе

Одними из наиболее крупных инвестиционных ICO seed-раундов последних лет стали ICO Telegram на сумму *** млрд. долл. США, и EOS на сумму *** млрд. долл. США для создания сети, способной конкурировать с Ethereum.

Это подчеркивает, то, что ICO оказалось весьма успешным методом финансирования проектов, находящихся на ранней стадии развития, особенно в случае финтех-проектов. Как видно из диаграммы, финансирование через ICO в последнее время обогнало традиционное венчурное seed-инвестирование и инвестирование от бизнес-ангелов. В первом квартале 2018 года с помощью ICO было привлечено более *** млрд. долл. США от инвесторов.

Общее число выходов компаний на ICO пока остается достаточно низким в сравнении с числом проведенных раундов финансирования при помощи венчурного капитала. Так, в первом квартале 2018 г. в мире было проведено *** ICO, в то время как около *** компаний получили венчурное финансирование на seed-этапе. В определенной степени это связано с тем, что ICO-финансирование больше подходит для проектов, основанных на блокчейне. Кроме того, не все компании рассматривают ICO как допустимый способ финансирования собственного развития.

Учитывая описанное выше, можно сделать вывод, что средний объем средств, привлекаемый с помощью ICO значительно выше, чем средний объем средств, собираемый на seed-раундах венчурного инвестирования. Данный факт связан с тем, что число инвесторов, вкладывающих средства в проект, значительно выше при ICO. Если традиционный seed-раунд обычно привлекает от *** до *** инвесторов, во время ICO их число может достигать от *** до *** тысяч. Для потенциального инвестора инвестирование в ICO намного проще, чем венчурное: затраты ниже, кроме того, возможно инвестирование намного меньших сумм. Также в случае ICO инвестор получает на руки ликвидный актив, который можно в любой момент продать.

Следует отметить, что, несмотря на значительный успех ICO-финансирования на ранних этапах инвестирования, этот инновационный метод получения средств для развития компании пока не может конкурировать с венчурным капиталом в целом. На более поздних этапах развития компаний доля венчурного капитала по-прежнему преобладает. Таким образом, в общем объеме финансирования компаний, ICO-финансирование составляет лишь около 10%.

Диаграмма ниже показывает сравнительные объемы инвестирования двумя различными способами в целом по миру.

Тем не менее, согласно существующим прогнозам, развитие рынка секьюрных токенов должно уже в ближайшем будущем существенно ускорить процесс привлечения средств с помощью ICO на любом этапе развития компании, фактически превратив ICO в полный аналог эмиссии акций, однако более простой в законодательном и процедурном смысле.

Диаграмма 5. Источники финансирования финтех-стартапов, всего

+7 (993) 2787487
info@marketpublishers.ru

Содержание

РЕЗЮМЕ ПРОЕКТА

РАЗДЕЛ 1. ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

1.1. Суть и идея проекта
1.2. Монетизация проекта
1.3. Бизнес-модель сервисов

РАЗДЕЛ 2. АНАЛИЗ РЫНКА

2.1. Рынок международных онлайн-банкингов и финтех-стартапов
2.2. Рынок криптовалют и финансирование финтех-проектов
2.3. Выводы по разделу

РАЗДЕЛ 3. КОНКУРЕНТНОЕ ОКРУЖЕНИЕ

3.1. Анализ основных конкурентов криптовалютной биржи
3.2. Конкуренты проекта по другим направлениям деятельности
3.3. Выводы

РАЗДЕЛ 4. МАРКЕТИНГОВЫЙ ПЛАН

4.1. Медиаплан на продвижение проекта
4.2. Бюджеты на рекламные инициативы

РАЗДЕЛ 5. ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПЛАН

5.1. Лицензирование
5.2. План найма персонала
5.3. Офис, оборудование для офиса

РАЗДЕЛ 6. ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН

6.1. Допущения, принятые для расчетов
6.2. Привлечение клиентов Россия
6.3. Привлечение клиентов Европа
6.4. Привлечение клиентов Южная Америка

6.5. Привлечение клиентов Азия
6.6. Объемы реализации
6.7. Выручка
6.8. Персонал
6.9. Расчет ставки дисконтирования по методу WACC
6.10. Затраты
6.11. Налоги
6.12. Инвестиции
6.13. Капитальные вложения
6.14. Отчет о прибыли и убытках
6.15. Отчет о движении денежных средств
6.16. Показатели экономической эффективности

РАЗДЕЛ 7. АНАЛИЗ РИСКОВ ПРОЕКТА

7.1. Анализ проектных рисков
7.2. Анализ чувствительности
7.3. Точка безубыточности

ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ «VTSCONSULTING»

+7 (993) 2787487
info@marketpublishers.ru

Диаграммы

ДИАГРАММЫ

Диаграмма 1. Использование денежных средств в проекте
Диаграмма 2. Объем инвестиций в финтех-индустрию в мире по регионам за 2010-2017 гг.
Диаграмма 3. Объем инвестиций в финтех-индустрию в мире по отраслям за 2010-2017 гг.
Диаграмма 4. Общий объем транзакций мирового финтех-рынка, млн. долл. США (2015-2021 гг.)
Диаграмма 5. Источники финансирования финтех-стартапов на seed-этапе
Диаграмма 6. Источники финансирования финтех-стартапов, всего
Диаграмма 7. Распределение бюджета на рекламную кампанию в зависимости от региона
Диаграмма 8. Соотношения по бюджетам и количеству привлеченных пользователей в зависимости от региона, %
Диаграмма 9. Распределение по количеству персонала в зависимости от вида, %
Диаграмма 10. Распределение ФОТ в зависимости от вида персонала, %

+7 (993) 2787487
info@marketpublishers.ru

Таблицы

ТАБЛИЦЫ

Таблица 1. Направления развития сервиса
Таблица 2. Монетизация основных направлений деятельности по проекту
Таблица 3. Бизнес-модель сервиса
Таблица 4. Основные конкуренты криптовалютной биржи
Таблица 5. Основные конкуренты по другим направлениям деятельности
Таблица 6. Каналы продвижения проекта по регионам
Таблица 7. Количество пользователей сервисов по регионам, чел./мес.
Таблица 8. Максимально запланированные по проекту бюджет на рекламу, €/мес.
Таблица 9. Необходимый персонал для получения лицензии
Таблица 10. Расходы на лицензирование
Таблица 11. Персонал проекта
Таблица 12. Необходимое оборудование проекта на одно рабочее место
Таблица 13. Необходимое оборудование проекта на офис

+7 (993) 2787487
info@marketpublishers.ru

Оформление заказа

Название: Бизнес-план многофункционального криптовалютного сервиса (с финансовой моделью)

Ссылка: https://marketpublishers.ru/r/BE7F08361E50EN.html

Цена: 40 000 руб.

Если вы хотите заказать расширенную лицензию или печатную версию, пожалуйста, свяжитесь с нашей службой поддержки клиентов:
info@marketpublishers.ru

Оплата

Для оплаты кредитной картой (Visa, MasterCard, МИР), пожалуйста, нажмите кнопку "Купить сейчас" на странице отчета:
https://marketpublishers.ru/r/BE7F08361E50EN.html