

Бизнес-план криптовалютного индексного фонда

<https://marketpublishers.ru/r/B71E8FCF56DDRU.html>

Дата: 09.01.2020

Страниц: 65

Цена: 25 000 руб. (Лицензия на одного пользователя)

Артикул: B71E8FCF56DDRU

Описание

Адаптация данного бизнес-плана возможна под любой проект на территории России, Украины и стран СНГ

Идея проекта: создание криптовалютного индексного фонда. Инвестиционный продукт функционирует на основе уникального алгоритма, который включает ТОП крипто компаний согласно данным веб-ресурса «***», работающих по принципу Blockchain и криптографии.

Регион охвата: СНГ.

Монетизация проекта – комиссии:

за ведение портфеля – ***% от инвестированной суммы;

на прибыль – от *** до ***% в зависимости от первоначальных вложений, чем ниже сумма, тем выше комиссия продукта.

Рынок и отрасль:

Общий объем мировых инвестиций в финтех-сектор за 5 лет превысил отметку в *** млрд. \$, составив *** млрд. \$. Прирост объема инвестиций во всем мире составлял ***% в 2018 г. по сравнению с предыдущим годом, при этом суммарное число сделок росло медленнее, показав результат в ***%, т.е. наблюдается постепенный рост средней стоимости одной сделки, что свидетельствует о значительном повышении интереса инвесторов к сектору.

Финтех-компании, работающие в сфере платежных систем, управления активами и кредитования, заняли лидирующие позиции мире; объем пришедшихся на эту отрасль инвестиций составил ***% от общего объема средств, что в денежном выражении равно *** млрд \$.

Согласно аналитическим данным Accenture, стоимость финтех-сделок по всему миру за 6 месяцев 2019 г. составила ***млрд \$, по сравнению с *** млрд \$ за аналогичный период 2018 года, что равно падению рынка на ***%. Во втором полугодии 2019 г. проведено на *** сделок больше по сравнению с первым полугодием 2018 г.

Потенциальный объем рынка проекта в денежном выражении по данным 2018 г. составляет *** млрд \$.

На сегодня суммарная капитализация рынка криптовалют оценивается более чем в *** миллиардов долларов. Данные coindesk.com и crunchbase.com явственно указывают на то, что уже сегодня объем средств, привлекаемый финтех-компаниями на стартовом этапе (seed-финансирование) с помощью ICO, превысил объем средств, получаемый из источников венчурного капитала.

Конкурентная среда:

Grayscale

Bittwenty

Crypto30

Bitwise Asset Management

Бюджет на маркетинговые инициативы: *** стоимость за 1 лид, ежемесячное количество лидов – ***. Стоимость PR-инициатив – \$ *** в первый год реализации проекта, со второго года запланировано ежемесячное увеличение бюджета на 15%.

Количество созданных рабочих мест и ФОТ: 18 человек, ежегодный ФОТ с учетом налоговых платежей составляет *** тыс. \$.

Выдержки из исследования

Обзор международного рынка финтех-стартапов

Финтех-индустрия является одной из наиболее динамично развивающихся отраслей в мировой экономике. Несмотря на то, что на сегодняшний день она еще не готова стать основой мирового финансового рынка в ближайшие несколько лет, при условии должного уровня государственного регулирования, новейшие методы управления финансами займут доминирующую позицию на рынке финансовых услуг. Одним из показателей необратимости этого процесса являются данные отчета Американского Управления по контролю за валютами (US Office of the Comptroller of the Currency (OCC), опубликованного в 2017 г. Согласно ему, уже по состоянию на 2017 г., «...финтех представляет прямую угрозу банковской системе США. Банки не в состоянии соревноваться с этой развивающейся отраслью».

Согласно аналитическим данным Accenture, стоимость финтех-сделок по всему миру за 6 месяцев 2019 г. составила *** млрд \$, по сравнению с *** млрд \$ за аналогичный период 2018 года, что равно падению рынка на **%. Падение рынка произошло в основном из-за отсутствия гигантской сделки, как, например, рекордный сбор средств «Ant Financial» в мае 2018 года. Если не учитывать эту сделку, в первой половине 2019 года глобальные инвестиции в финтех-технологии выросли на **% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (см. диаграммы ниже). Во втором полугодии 2019 г. проведено на *** сделок больше по сравнению с первым полугодием 2018 г., средняя сумма сделки увеличилась (без учета «Ant Financial») на **%, что в денежном выражении составляет *** млн \$.

Диаграмма 1. Количество сделок в мире

Диаграмма 2. Сумма инвестиций в мировой финтех-сектор, млн. \$

Инвестиции в платежные стартапы и в сервисы кредитования составляют **% и **% от общего объема инвестированных средства, объем инвестирования в страховые компании составил **%. Потенциальный объем рынка проекта в денежном выражении по данным 2018 г. составляет *** млрд \$ (доля инвестиций в компании по управлению активами составила **% – см. диаграмму ниже).

Стоимость сделок в Китае выросла до *** млрд \$ в 2018 г. (***)% от суммарного объема сделок), а в 2017 г. инвестиции в финтех индустрию равнялись сумме в *** млрд \$. Более половины китайских финансовых вложений пришлось на рекордную сумму инвестиций в мае *** млрд \$ на «Ant Financial», которая наиболее известна сервисом мобильных платежей «Alipay».

Диаграмма, описывающая структуру инвестиций в отрасль по регионам за последние 5 лет, представлена ниже.

Диаграмма 3. Объем инвестиций в финтех-индустрию в мире по регионам за 2014-2018 гг.

Общий объем мировых инвестиций в финтех-сектор за 5 лет превысил отметку в *** млрд \$. Составив *** млрд \$, при этом на стартапы, зарегистрированные в США, приходится менее половины (***)% валового объема инвестиций. Прирост объема инвестиций во всем мире составлял ***% в 2018 г. по сравнению с предыдущим годом, при этом суммарное число сделок росло медленнее, показав результат в ***)%, т.е. наблюдается постепенный рост средней стоимости одной сделки, что свидетельствует о значительном повышении интереса инвесторов к сектору.

Финтех-компании, работающие в сфере платежных систем, управления активами и кредитования, заняли лидирующие позиции мире; объем пришедших на эту отрасль инвестиций составил ***)% от общего объема средств, что в денежном выражении равно *** млрд \$.

Диаграмма, описывающая структуру инвестиций финтех-индустрию по отраслям за 2018 г., представлена ниже.

Рост инвестиций является также и отражением глобальной смены потребительских приоритетов. Лояльность потребителей к финтех-компаниям значительно возросла за последнее десятилетие. Первый небанк «Ally», запущенный в США в 2008 г., столкнулся с серьезными трудностями по привлечению клиентов. Пользователи отдавали предпочтение хорошо известным классическим банкам с разветвленной сетью отделений. Данное явление нельзя было объяснить консерватизмом американских вкладчиков, поскольку запущенные впоследствии стартапы «Monzo», «N26» и «Fidor» в Европе, а также «Digibank» в Индии столкнулись с аналогичными сложностями. Тем не менее, уже к 2016 г., согласно исследованию «Millennials + money: The unfiltered journey», проведенному Facebook, **%)

респондентов от 21 до 34 лет в США заявили, что не доверяют традиционной банковской системе, ***% опрошенных утверждали, что классические банки недостаточно современны и не понимают их потребностей, еще 45% были готовы сменить традиционные банковские услуги на услуги альтернативных финтех-компаний.

Диаграмма 4. Распределение инвестиций в мировую финтех-индустрию по отраслям за 2018 г.

На конец первого квартала 2018 года в мире насчитывалось *** финтех-компаний, стоимость которых превышает *** млрд. долл. США, так называемые «единороги». За 2 квартал 2018 года к их числу добавилось еще ** компаний, совокупная стоимость *** компаний составляет *** млрд. долл. США. При этом следует отметить важность североамериканского и азиатского (прежде всего китайского) рынков. Двенадцать «единорогов» имеют американскую регистрацию, еще девять базируются в Китае. Если в случае США причиной является развитый финансовый рынок с высокой стоимостью транзакций, то Китай привлекает инвесторов чрезвычайно объемным рынком для развития финансовых компаний и ростом доходов среднего класса населения.

Обзор рынка криптовалют и финансирования финтех-проектов

В отличие от рынка финтех-стартапов, предоставляющих услуги бизнесу и конечным пользователям, рынок криптовалют не столь однозначен. Ввиду зависимости капитализации рынка от волатильности, вызванной спекулятивным характером большинства сделок, относительно меньшее число серьезных аналитических компаний берется давать долгосрочные прогнозы по уровню капитализации. На сегодня суммарная капитализация рынка криптовалют оценивается в *** млрд \$. Количество криптовалют на рынке равно ***, капитализация биткойна составляет *** млрд \$, что в процентном соотношении равно ***%.

В рамках данного обзора следует рассмотреть отношение между рынком венчурного капитала и рынком криптовалют. Данные coindesk.com и crunchbase.com указывают на то, что уже сегодня объем средств, привлекаемый финтех-компаниями на стартовом этапе (seed-финансирование) с помощью ICO, превысил объем средств, получаемый из источников венчурного капитала. Это наглядно видно на диаграмме ниже.

Диаграмма 5. Источники финансирования финтех-стартапов на seed-этапе

Одними из наиболее крупных инвестиционных ICO seed-раундов последних лет стали ICO Telegram на сумму *** млрд. \$, и EOS на сумму *** млрд. \$ для создания сети, способной конкурировать с Ethereum.

Это подчеркивает, то, что ICO оказалось весьма успешным методом финансирования проектов, находящихся на ранней стадии развития, особенно в случае финтех-проектов. Как видно из диаграммы, финансирование через ICO в последнее время обогнало традиционное венчурное seed-инвестирование и инвестирование от бизнес-ангелов. В первом квартале 2018 года с помощью ICO было привлечено более *** млрд. \$ от инвесторов.

Общее число выходов компаний на ICO пока остается достаточно низким в сравнении с числом проведенных раундов финансирования при помощи венчурного капитала. Так, в первом квартале 2018 г. в мире было проведено *** ICO, в то время как около *** компаний получили венчурное финансирование на seed-этапе. В определенной степени это связано с тем, что ICO-финансирование больше подходит для проектов, основанных на блокчейне. Кроме того, не все компании рассматривают ICO как допустимый способ финансирования собственного развития.

Учитывая описанное выше, можно сделать вывод, что средний объем средств, привлекаемый с помощью ICO значительно выше, чем средний объем средств, собираемый на seed-раундах венчурного инвестирования. Данный факт связан с тем, что число инвесторов, вкладывающих средства в проект, значительно выше при ICO. Если традиционный seed-раунд обычно привлекает от ** до *** инвесторов, во время ICO их число может достигать от *** до *** тысяч. Для потенциального инвестора инвестирование в ICO намного проще, чем венчурное: затраты ниже, кроме того, возможно инвестирование намного меньших сумм. Также в случае ICO инвестор получает на руки ликвидный актив, который можно в любой момент продать.

Следует отметить, что, несмотря на значительный успех ICO-финансирования на ранних этапах инвестирования, этот инновационный метод получения средств для развития компании пока не может конкурировать с венчурным капиталом в целом. На более поздних этапах развития компаний доля венчурного капитала по-прежнему преобладает. Таким образом, в общем объеме финансирования компаний, ICO-финансирование составляет лишь около ***%.

Диаграмма ниже показывает сравнительные объемы инвестирования двумя различными

способами в целом по миру.

Тем не менее, согласно существующим прогнозам, развитие рынка секьюрных токенов должно уже в ближайшем будущем существенно ускорить процесс привлечения средств с помощью ICO на любом этапе развития компании, фактически превратив ICO в полный аналог эмиссии акций, однако более простой в законодательном и процедурном смысле.

Диаграмма 6. Источники финансирования финтех-стартапов, всего

Содержание

Перечень таблиц, диаграмм, рисунков
Резюме проекта

РАЗДЕЛ 1. ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

- 1.1. Суть и идея проекта
- 1.2. Монетизация проекта
- 1.3. Бизнес-модель

РАЗДЕЛ 2. АНАЛИЗ РЫНКА

- 2.1. Обзор международного рынка финтех-стартапов
- 2.2. Обзор рынка криптовалют и финансирования финтех-проектов
- 2.3. Выводы по разделу

РАЗДЕЛ 3. КОНКУРЕНТНОЕ ОКРУЖЕНИЕ

- 3.1. Анализ основных конкурентов
- 3.2. Конкурентная канва

РАЗДЕЛ 4. МАРКЕТИНГОВЫЙ ПЛАН

- 4.1. Медиаплан на продвижение проекта
- 4.2. Бюджеты на рекламные инициативы

РАЗДЕЛ 5. ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПЛАН

- 5.1. План найма персонала
- 5.2. Офис, оборудование для офиса

РАЗДЕЛ 6. ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН

- 6.1. Допущения, принятые для расчетов
- 6.2. Объемы реализации услуг
- 6.3. Выручка
- 6.4. Персонал
- 6.5. Затраты

- 6.6. Налоги
- 6.7. Инвестиции
- 6.8. Капитальные вложения
- 6.9. Отчет о прибыли и убытках
- 6.10. Расчет ставки дисконтирования по методу WACC
- 6.11. Отчет о движении денежных средств
- 6.12. Показатели экономической эффективности

РАЗДЕЛ 7. АНАЛИЗ РИСКОВ ПРОЕКТА

- 7.1. Анализ проектных рисков
- 7.2. Точка безубыточности

ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ «VTSConsulting»

Диаграммы

ДИАГРАММЫ

Диаграмма 1. Количество сделок в мире

Диаграмма 2. Сумма инвестиций в мировой финтех-сектор, млн. \$

Диаграмма 3. Объем инвестиций в финтех-индустрию в мире по регионам за 2014-2018 гг.

Диаграмма 4. Распределение инвестиций в мировую финтех-индустрию по отраслям за 2018 г.

Диаграмма 5. Источники финансирования финтех-стартапов на seed-этапе

Диаграмма 6. Источники финансирования финтех-стартапов, всего

Диаграмма 7. Стратегическая канва по проекту

Диаграмма 8. Распределение по количеству персонала в зависимости от вида, %

Диаграмма 9. Распределение ФОТ в зависимости от вида персонала, %

Диаграмма 10. Выручка от реализации услуг, тыс. \$

Диаграмма 11. Динамика чистой прибыли по проекту, тыс. \$

Диаграмма 12. Соотношение EBITDA (красная линия) и чистой прибыли (синяя линия), тыс. \$

Рисунок 1. ТОП 30 криптовалют

Рисунок 2. Back-test индекса ***: а – максимальное значение, б – капитализация на текущий момент

Рисунок 3. Пример статистической информации

Рисунок 4. Внешний вид сайта «CRYPTO30»

Рисунок 5. Расчет точки безубыточности

Таблицы

ТАБЛИЦЫ

Таблица 1. Бизнес-модель сервиса «***»

Таблица 2. Профиль конкурента «Grayscale»

Таблица 3. Профиль конкурента «Bittwenty.com»

Таблица 4. Профиль конкурента «Bitwiseinvestments.com»

Таблица 5. Каналы продвижения проекта

Таблица 6. Количество пользователей сервисом, чел./мес.

Таблица 7. Персонал проекта

Таблица 8. Необходимое оборудование проекта на одно рабочее место

Таблица 9. Необходимое оборудование проекта на офис

Оформление заказа

Product name: Бизнес-план криптовалютного индексного фонда

Product link: <https://marketpublishers.ru/r/B71E8FCF56DDRU.html>

Цена: 25 000 руб. (Single User License / Electronic Delivery)

If you want to order Corporate License or Hard Copy, please, contact our Customer Service:
info@marketpublishers.ru

Payment

To pay by Credit Card (Visa, MasterCard, American Express, PayPal), please, click button on product page <https://marketpublishers.ru/r/B71E8FCF56DDRU.html>

To pay by Wire Transfer, please, fill in your contact details in the form below:

Имя:
Фамилия:
Email:
Компания:
Адрес:
Город:
Zip code:
Страна:
Tel:
Факс:
Your message:

****All fields are required**

Customer signature _____

Please, note that by ordering from marketpublishers.com you are agreeing to our Terms & Conditions at <https://marketpublishers.com/docs/terms.html>

To place an order via fax simply print this form, fill in the information below and fax the completed form to +44 20 7900 3970