

# Бизнес-план интернет-магазина детских игрушек (с финансовой моделью)

<https://marketpublishers.ru/r/B157BE02723RU.html>

Дата: 28.01.2015

Страниц: 110

Цена: 24 500 руб. (Лицензия на одного пользователя)

Артикул: B157BE02723RU

## Описание

**Идея проекта:** В рамках реализации проекта запланировано открытие интернет-магазина детских игрушек «ИгроШопия», который объединит в себе максимальный ассортимент, доступную ценовую политику (ввиду отсутствия дополнительных расходов на аренду торговых площадей и торговый персонал), а также удобство оплаты посредством различных платежных систем.

**Специфика проекта:** Для регистрации интернет-магазина обязательным условием будет являться покупка домена.

**Возможные адреса сайта проекта:** игрошопия.рф, igroshopia.ru, igroshopia.su, igroshopia.com.ru, igroshopia.net.ru, igroshopia.org.ru, igroshopia.ru.net.

### К особенностям работы интернет-магазинов можно отнести:

работу круглосуточно без выходных и перерывов;

отсутствие привязки к конкретному помещению;

сравнительно низкие расходы на персонал;

возможность демонстрации всех товаров на одной «витрине»;

возможность демонстрации позиций, которые только ожидаются;

возможность сфокусироваться на конкретной аудитории;

доступность из любой географической точки;

**География проекта:** Москва и Московская область.

**Аудитория проекта:** Россияне, проживающие на территории г. Москва и Московской области, преимущественно женщины, в детородном возрасте, то есть 21-40 лет (ядро целевой аудитории).

**Конкурентная среда:**

Интернет-магазин «Данилка»

Интернет-магазин игрушек «АВtoys»

Интернет-магазин «Любимые игрушки»

Интернет-магазин «ToyWay»

Интернет-магазин игрушек «Пчеленок»

**Выдержки из проекта**

Среди аудитории проекта могут быть обозначены россияне, проживающие на территории г. Москва и Московской области, преимущественно женщины, в детородном возрасте, то есть 21-40 лет (ядро целевой аудитории).

**Категории товара в интернет-магазине:**

интерактивная игрушка;

детские игрушки от 0 до 3 лет;

обучающая игрушка для детей;

конструкторы для детей;

игрушки для мальчиков;

радиоуправляемые игрушки;

настольные игры;

игрушки для девочек;

активные игры;

детское творчество;

мягкая игрушка.

В развитии рынка товаров для детей в период с 2008 по 2013 гг. без учета спада в 2009 г. наблюдался подъем: с \*\*\* млрд. руб. до \*\*\* млрд. руб.

Оборот рынка детских товаров обеспечивается постоянным спросом со стороны родителей растущих детей, которым требуется обновление гардероба, а также покупка товаров (игрушек и книг и др.), соответствующих возрасту. Если перечислить основные товарные группы сегмента детских товаров, то это игрушки, одежда, обувь, товары для новорожденных, детское питание и другие товары для детей.

Среди крупнейших игроков рынка в России на сегодняшний день в основном представлены сетевые магазины (торговые сети), которые являются универсальными, реализуя все категории детских товаров: одежду, мебель, питание и игрушки.

В 2013 г. российские интернет-пользователи потратили на онлайн-покупки \*\*\* млрд. рублей, что на 34% больше, чем в 2012 г. Общее число интернет-магазинов, обрабатывающих заказы покупателей, достигло \*\*\* тысяч. По прогнозам, в 2016 году рынок интернет торговли превысит \*\*\* рублей.

Количество интернет-покупателей в России по итогам 2013 г. составило около \*\*\* млн. чел., что на 40% больше, чем в предыдущем году. Тем не менее, доля товарного сегмента интернет-торговли в обороте розницы остается незначительной и по прогнозам экспертов составит около 2,7% по результатам 2014

## Содержание

### РЕЗЮМЕ

### РАЗДЕЛ 1. ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА

#### 1.1. Ассортимент продукции

### РАЗДЕЛ 2. АНАЛИЗ РЫНКА

#### 2.1. Основные тенденции, прогнозы и факторы развития рынка. Каналы продаж

#### 2.2. Рынок детских товаров в регионах РФ

#### 2.3. Крупнейшие игроки рынка

#### 2.4. Рынок интернет-торговли России

#### 2.5. Российский рынок интернет-торговли детскими товарами

##### 2.5.1. Характеристики онлайн-покупателей товаров для детей

#### 2.6. Игроки рынка Интернет-торговли детскими товарами России

#### 2.7. Численность аудитории проекта

### РАЗДЕЛ 3. КОНКУРЕНТЫ И ПАРТНЕРЫ ПРОЕКТА

#### 3.1. Конкурентная среда

#### 3.2. Поставки продукции

#### 3.3. Системы оплаты

### РАЗДЕЛ 4. МАРКЕТИНГ ПРОЕКТА

#### 4.1. Юзабилити сайта

#### 4.2. Поисковая оптимизация

#### 4.3. Контекстная реклама

#### 4.4. Продвижение в социальных сетях

### РАЗДЕЛ 5. ОРГАНИЗАЦИОННЫЙ ПЛАН

#### 5.1. Специфика интернет-магазина

#### 5.2. Логистика

#### 5.3. Персонал проекта

#### 5.4. План реализации проекта

## **РАЗДЕЛ 6. ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН**

- 6.1. Допущения проекта
- 6.2. Сезонность проекта
- 6.3. Объем продаж
- 6.4. Выручка
- 6.5. Персонал
- 6.6. Затраты
- 6.7. Налоги
- 6.8. Отчет о прибыли и убытках
- 6.9. Расчет ставки дисконтирования по методу WACC
- 6.10. Отчет о движении денежных средств

## **РАЗДЕЛ 7. АНАЛИЗ ЧУВСТВИТЕЛЬНОСТИ**

### **ПРИЛОЖЕНИЕ 1. ПЕРЕЧЕНЬ КЛЮЧЕВЫХ ЗАПРОСОВ ПО ТЕМАТИКЕ ПРОЕКТА**

#### **ИНФОРМАЦИЯ О КОМПАНИИ «VTSCONSULTING»**

#### **ПРИЛОЖЕНИЯ 'БИЗНЕС-ПЛАН ИНТЕРНЕТ-МАГАЗИНА ДЕТСКИХ ИГРУШЕК'**

Таблица 1. ТОП наиболее популярных хостинг-провайдеров Рунета

Таблица 2. Преимущества интернет-магазина

Таблица 3. Топ 20 торговых сетей детских товаров по общей торговой площади ТТ в России на конец 2013 г.

Таблица 4. Рейтинг торговых сетей детских товаров по выручке в 2012 г., млн. руб.

Таблица 5. Распределение покупателей товаров для детей по полу

Таблица 6. Доля покупателей товаров для детей в возрастных категориях

Таблица 7. Структура покупателей по критерию дохода на семью, %

Таблица 8. Распределение интернет-магазинов детских товаров по товарным сегментам, %

Таблица 9. Показатели деятельности крупнейших интернет-магазинов товаров для детей

Таблица 10. Потенциальная численность аудитории проекта

Таблица 11. Конкурентное окружение проекта

Таблица 12. Основные потенциальные поставщики проекта

Таблица 13. Сервис Робокасса

Таблица 14. Функционал «1С: Управление небольшой фирмой 8»

Таблица 15. Тарификация логистической службы

Таблица 16. Компании, предоставляющие услуги логистики для e-commerce

Таблица 17. Штатное расписание проекта

Таблица 18. Календарный план реализации

Таблица 19. Поэтапная реализация проекта

Таблица 20. Расчет долгосрочной прибыли сверх CAPM для портфелей десятичных групп NYSE/AMEX/NASDAQ

Таблица 21. Алгоритм определения степени риска оцениваемой компании

Таблица 22. Алгоритм расчета премии за специфический риск

Таблица 23. Расчет ставки дисконтирования по методу WACC

Таблица 24. Основные финансовые показатели проекта

Диаграмма 1. Емкость российского рынка детских товаров в 2008-2013гг., млрд. руб.

Диаграмма 2. Рынок детских товаров. Распределение по товарным группам, %

Диаграмма 3. Рост рынка детских товаров по основным группам товаров, %

Диаграмма 4. Каналы продаж детской одежды в России

Диаграмма 5. Приоритетные города развития ведущих сетевых компаний индустрии детских товаров, %

Диаграмма 6. «Домашние рынки» ведущих сетевых компаний индустрии товаров для детей

Диаграмма 7. Доля интернет-торговли в обороте розницы Российской Федерации, %

Диаграмма 8. Количество интернет-магазинов, работающих в B2C сегменте e-commerce в России, тыс. шт.

Диаграмма 9. Распределение покупателей товаров для детей онлайн по полу, %

Диаграмма 10. Распределение в объеме приобретенных товаров для детей и в объеме всех товаров, приобретенных онлайн, по возрасту покупателей

Диаграмма 11. Занятость среди всех онлайн-покупателей

Диаграмма 12. Занятость среди онлайн-покупателей детских товаров

Диаграмма 13. Распределение онлайн покупателей детских товаров по доходу, %

## Оформление заказа

Название: Бизнес-план интернет-магазина детских игрушек (с финансовой моделью)

Ссылка: <https://marketpublishers.ru/r/B157BE02723RU.html>

Цена: 24 500 руб.

Если вы хотите заказать расширенную лицензию или печатную версию, пожалуйста, свяжитесь с нашей службой поддержки клиентов:

[info@marketpublishers.ru](mailto:info@marketpublishers.ru)

## Оплата

Для оплаты кредитной картой (Visa, MasterCard, МИР), пожалуйста, нажмите кнопку "Купить сейчас" на странице отчета: <https://marketpublishers.ru/r/B157BE02723RU.html>