

# Бизнес план Интернет-магазина обоев

<https://marketpublishers.ru/r/B234230B13CRU.html>

Дата: 31.08.2018

Страниц: 74

Цена: 45 000 руб. (Лицензия на одного пользователя)

Артикул: B234230B13CRU

## Описание

Отчет содержит аналитическую информацию о состоянии рынка обоев в России, анализ конкурентной среды рынка, проведена характеристика компании, характеристика покупателей, проведен SWOT-анализ, проанализированы риски и угрозы, организационный план магазина, производственный план магазина, маркетинговый план магазина.

### Выдержки из текста:

Ориентируется на широкую целевую аудиторию, это и частное лицо, с разным уровнем дохода, это и юридическое лицо. Поэтому продажа обоев может быть как оптом, так и в розницу.

Для того чтобы успешно реализовать намеченную стратегию магазин намерен использовать следующие инструменты:

активное продвижение сайта в поисковых система

Для обеспечения работы Интернет-магазина необходимо:

Наличие офиса;

Наличие склада;

Интернет-сайт;

Наличие надёжных поставщиков;

.....

Сайт нацелен выполнять функцию он-лайн магазина для оптовых и розничных клиентов по всей территории Российской Федерации.

Способ управления качеством обслуживания состоит из:

Системы обучения сотрудников.

Стандартов процесса обслуживания.

Системы управленческой отчетност

Первым этапом рекламной кампании Интернет-магазина является ознакомление потенциальных потребителей о появлении такого магазина-склада и привлечение первых клиентов.

## Содержание

### **РЕЗЮМЕ**

### **ХАРАКТЕРИСТИКА КОМПАНИИ**

Общая характеристика компании  
Концепция бизнес-проекта  
Стратегия планируемого бизнеса  
SWOT-анализ интернет-магазина  
Риски и угрозы для интернет-магазина

### **ОРГАНИЗАЦИОННЫЙ ПЛАН КОМПАНИИ**

Организационно-правовая форма реализации проекта  
Организационная структура предприятия  
Функциональные обязанности отделов  
Требования к сотрудникам и их обязанности  
Штатное расписание  
График работы персонала  
Подбор персонала

### **ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПЛАН КОМПАНИИ**

Характеристика склада  
Складское оборудование и его смета  
Характеристика офиса  
Офисное оборудование и его смета  
Управление складом  
Первоначальные складские запасы  
Поставщики продукции, ее доставка и работа с подрядными организациями  
Описание и характеристики сайта  
Контроль качества обслуживания клиентов  
Основные требования к корпоративному программному обеспечению

### **МАРКЕТИНГОВЫЙ ПЛАН**

Целевая аудитория  
Позиционирование

Креативная стратегия (бренд-бук)

Каналы продаж

Стратегия продвижения и формирования корпоративного имиджа

Концепция рекламных обращений

Каналы маркетинговых коммуникаций

Методы привлечения первых клиентов

Стратегия PR (Public Relations) мероприятий формирующих имидж

Методы стимулирования продаж

Прогнозный маркетинговый бюджет

## **ПРИЛОЖЕНИЯ**

## Список Таблиц

### СПИСОК ТАБЛИЦ:

Таблица 1 – SWOT-анализ интернет-магазина обоев

Таблица 8 – Статистика ключевых слов в Яндекс.ру по словам для Интернет-магазина обоев, август 2012 г.

Таблица 10 – Сравнительный анализ линейной и функциональной организационной структуры

Таблица 10 – Штатное расписание для малой организационной структуры интернет-магазина

Таблица 11 – Штатное расписание для крупной организационной структуры интернет-магазина

Таблица 13 – График работы работников малой организационной структуры интернет-магазина

Таблица 14 – График работы работников крупной организационной структуры интернет-магазина

Таблица 15 – Смета складского оборудования

Таблица 16 – Смета оборудования для работников склада

Таблица 17 – Смета мебели для организации рабочего места менеджеров по продажам

Таблица 18 – Смета мебели для организации рабочего места для программиста, SEO-специалиста, бухгалтера и кассира

Таблица 19 – Смета прочего офисного оборудования

Таблица 20 – Первоначальные складские запасы руб.

Таблица 21 – Смета сопутствующих товаров первоначального запаса по группам

Таблица 22 – Эффективность канала коммуникаций в России

## Список Рисунков

### СПИСОК РИСУНКОВ:

- Рисунок 1 – Тенденции рынка обоев материалов 2012-2013 гг.
- Рисунок 2 – Линейная структура (малая модель)
- Рисунок 3 – Функциональная структура (крупная модель)
- Рисунок 4 – Фото ориентировочного помещения под офис
- Рисунок 5 – Фото ориентировочного помещения под офис
- Рисунок 6 – Рабочие место менеджеров по продажам, программистов и бухгалтерии
- Рисунок 7 – Схема работы интернет-магазина с дистрибьюторами
- Рисунок 8 – Интернет-магазин
- Рисунок 9 - Раздел “Новости” интернет-магазина
- Рисунок 10 - Раздел “Услуги” интернет-магазина
- Рисунок 11 - Раздел “Доставка” интернет-магазина
- Рисунок 12 - Раздел “О компании” интернет-магазина
- Рисунок 13 – Процесс заказа продукции в Интернет-магазине
- Рисунок 14 – Схема оплаты покупки для юридических и физических лиц в Интернет-магазине
- Рисунок 15 – Факторы, влияющие на ценообразование
- Рисунок 16 – Схема доставки и оплаты за товар
- Рисунок 17 – Целевая аудитория
- Рисунок 18 – Использование интерактивного дисплея для презентации и оформления предварительного заказа
- Рисунок 19 – Этапы рекламной кампании
- Рисунок 20 – Методы привлечения первых клиентов
- Рисунок 21 - Определение посещаемости и релевантности сайта
- Рисунок 22 – Пример выставки с участием
- Рисунок 23 – Пример базы данных клиентов компании

### ПРИЛОЖЕНИЯ:

- Приложение 1 – Объем работ, выполненных по виду деятельности в 2010-2012гг. по годам и ежемесячно
- Приложение 2 – Ввод в действие (в эксплуатацию) зданий по их видам в I квартале 2012 года
- Приложение 3 – Динамика ввода в действие жилых домов РФ
- Приложение 4 – Поквартальная выручка от оптовой продажи обоев в разрезе округов за период 2005-2012

## Оформление заказа

Product name: Бизнес план Интернет-магазина обоев

Product link: <https://marketpublishers.ru/r/B234230B13CRU.html>

Цена: 45 000 руб. (Single User License / Electronic Delivery)

If you want to order Corporate License or Hard Copy, please, contact our Customer Service:  
[info@marketpublishers.ru](mailto:info@marketpublishers.ru)

## Payment

To pay by Credit Card (Visa, MasterCard, American Express, PayPal), please, click button on product page <https://marketpublishers.ru/r/B234230B13CRU.html>

To pay by Wire Transfer, please, fill in your contact details in the form below:

Имя:  
Фамилия:  
Email:  
Компания:  
Адрес:  
Город:  
Zip code:  
Страна:  
Tel:  
Факс:  
Your message:

**\*\*All fields are required**

Customer signature \_\_\_\_\_

Please, note that by ordering from marketpublishers.com you are agreeing to our Terms & Conditions at <https://marketpublishers.com/docs/terms.html>

To place an order via fax simply print this form, fill in the information below and fax the completed form to +44 20 7900 3970