

## Бизнес-план стоматологии (с фин.расчетами)

<https://marketpublishers.ru/r/B46CE607F053RU.html>

Дата: 01.10.2024

Страниц: 128

Цена: 150 000 руб. (Лицензия на одного пользователя)

Артикул: B46CE607F053RU

### Описание

Бизнес-планы стоматологических кабинетов и клиник разрабатываются ЭКЦ «Инвест-Проект» ежегодно для различных проектов: в 2008, 2009, 2010, 2011, 2012, 2013, 2014, 2015 и 2016 гг.

Стоматологические услуги крайне востребованы среди населения: качество обслуживания в муниципальных учреждениях, как правило, низкое, попасть к хорошему специалисту бывает трудно. Создание стоматологической клиники эконом-класса или с полным перечнем консультационно-диагностических услуг - надежный источник доходов.

Но для того чтобы бизнес вышел на тот уровень, при котором он будет приносить стабильную прибыль, необходим бизнес-план, который поможет организовать работу клиники, получить финансирование от инвесторов и при этом покажет наилучшие условия развития бизнеса при нынешних рыночных условиях.

Готовый бизнес-план стоматологии позволит вам сэкономить своё время и деньги, подобрав необходимые параметры под себя. Автоматизированная финансовая модель, которая прилагается к бизнес-плану, предполагает изменение таких параметров как:

количество стоматологических установок,

цены,

перечень услуг,

регион,

ставку арендной платы,

количество персонала,  
площади помещения,  
загрузку клиники,  
стоимость оборудования.

### **Суть проекта**

Планируется создание частной стоматологической клиники минимально допустимой СанПиН площадью 132 кв. м (в аренде) с направлениями:

общая терапия,  
хирургия,  
ортодонтия,  
рентгенология.

Итого 4 стоматологических установки (кресла) и 1 рентгеновская установка.

**Концепция проекта** предполагает эконом-цены для стимулирования загрузки клиники.

Тип проекта: создание нового бизнеса.

Шаг планирования: 1 месяц.

Период планирования: 5 лет.

Валюта расчетов: руб.

Режим работы: ежедневно кроме выходных, с 09 до 21 ч.

### **Привлекательность рынка стоматологических услуг**

Объем рынка стоматологических услуг в г. Москве по итогам 2017 г. оценивается нами в размере 11,9 млрд. руб. в год. Рост рынка составил 13,3% и носит, в основном, инфляционный характер.

При этом насыщенность московского рынка достигла 93%.

Число посещений оценивается нами в \*\*\* млн. посещений ежегодно.

Несмотря на то, что возможность выхода на рынок крупных игроков можно оценить как низкую, рынок является привлекательным для небольших частных стоматологий за счет быстрой окупаемости инвестиций и высокого уровня рентабельности бизнеса.

Свободный объем московского рынка частной стоматологии, на который могут претендовать новые участники, оценивается нами в дополнительные \*\*\* млрд. руб. в год.

### **Ключевые параметры проекта:**

кресло стоматолога-терапевта: 2 шт.;

кресло стоматолога-хирурга: 1 шт.;

кресло стоматолога-ортодонта: 1 шт.;

среднее время обслуживания клиента: 45 минут;

производственная мощность клиники: \*\*\* посещений/месяц;

плановая загрузка: 60% или \*\*\* посещений/месяц;

средняя выручка с клиента: \*\*\* руб.;

минимальная площадь помещения клиники по СанПиН: 132 кв. м.;

потребность в инвестициях: 31 млн. руб.

### **Ключевые финансовые показатели проекта:**

суммарная выручка за прогнозный период: \*\*\* млн. руб.;

среднемесячная выручка за прогнозный период: \*\*\* тыс. руб./месяц;

рентабельность продаж в последнем прогнозном году (исчисляется как отношение

чистой прибыли к сумме выручки) равна \*\* %;

балансовая стоимость имущества на конец горизонта планирования: \*\*\* млн. руб.;

безубыточный объем продаж: \*\*\* руб./месяц или \*\*% от плановой загрузки;

NPV проекта: \*\*\* млн. руб.;

PI проекта: \*\*\* б/р;

IRR проекта: \*\*\*%;

срок окупаемости: \*\*\* месяцев;

срок использования инвестиций: \*\*\* месяцев.

Предполагается, что финансирование проекта будет осуществляться на 100% за счет средств инвестора.

#### **Автоматизированная финансовая модель позволяет:**

автоматически менять систему налогообложения клиники (ОСН, УСН 6%, УСН 15%);

количество стоматологических установок;

все цены (на услуги, закупочные и т.д.);

запустить проект в другом регионе: Санкт-Петербург, Екатеринбург, Новосибирск, Омск, Красноярск, Иркутск и т.д.;

ставку аренды и площадь помещения;

количество персонала и фонд оплаты труда;

загрузку клиники;

стоимость оборудования и т.д.



## Содержание

### **1. РЕЗЮМЕ ПРОЕКТА**

### **2. ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ И НОРМЫ**

- 2.1. Лицензирование деятельности
- 2.2. СанПиН 2.1.3.2524-09

### **3. МАРКЕТИНГОВЫЙ ОБЗОР РЫНКА**

- 3.1. Ключевые макроэкономические показатели
- 3.2. Российский рынок платной медицины
- 3.3. Московский рынок платной медицины
- 3.4. Емкость и объем рынка платной стоматологии Москвы, 2014-2017 гг.
- 3.5. Элитные стоматологические клиники Москвы
- 3.6. Ценовой анализ рынка стоматологических услуг
- 3.7. Анализ конечных потребителей рынка платной стоматологии
- 3.8. Стратегия развития

### **4. ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПЛАН**

- 4.1. Концепция проекта
- 4.2. Перечень и стоимость оборудования клиники
- 4.3. Календарный план финансирования и реализации проекта
- 4.4. План доходов по проекту
- 4.5. План текущих затрат
- 4.6. План движения денежных средств (cash flow)

### **5. ПЕРСОНАЛ ПРОЕКТА**

- 5.1. Потребность в персонале и фонд оплаты труда

### **6. ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПЛАН**

- 6.1. Структура и объем необходимых инвестиций
- 6.2. Рекомендуемые условия привлечения инвестиций

### **7. ОЦЕНКА РИСКОВ И ПУТЕЙ ИХ СОКРАЩЕНИЯ**

- 7.1. Качественный анализ рисков
- 7.2. Точка безубыточности
- 7.3. Анализ чувствительности NPV

## **8. ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН ПРОЕКТА**

- 8.1. Основные предположения к расчетам
- 8.2. План движения денежных средств (cash flow)
- 8.3. План прибылей и убытков (ОПУ)
- 8.4. Налогообложение
- 8.5. Прогноз доходов кредитора
- 8.6. Прогноз доходов владельца проекта

## **9. О РАЗРАБОТЧИКЕ**

### **СПИСОК ДИАГРАММ**

- Диаграмма 1. Структура рынка платных медицинских услуг.
- Диаграмма 2. Процент обращаемости в клиники при острых зубных болях.
- Диаграмма 3. Структура инвестиций в оборудование, %.
- Диаграмма 4. Структура текущих затрат.
- Диаграмма 5. Структура первоначальных инвестиций.
- Диаграмма 6. Структура налоговых отчислений.
- Диаграмма 7. Структура затрат в 5-м году реализации проекта.

### **СПИСОК РИСУНКОВ**

- Рисунок 1. Структура сбытовой политики на рынке платной стоматологии.

## Список Таблиц

### СПИСОК ТАБЛИЦ

- Таблица 1. Ключевые показатели проекта.
- Таблица 2. Показатели эффективности проекта.
- Таблица 3. Расчет динамики рынка стоматологии в Москве по базовому 2014 году в номинальных ценах на период 2014-2017 гг.
- Таблица 4. Цены на услуги сети «Президент».
- Таблица 5. Цены на услуги сети клиник «Все свои!».
- Таблица 6. Цены на услуги сети клиник «Семейный доктор».
- Таблица 7. Цены на услуги сети «Юнидент».
- Таблица 8. Цены на услуги сети «Дента-Эль».
- Таблица 9. Цены на услуги сети «Добромед».
- Таблица 10. Цены на услуги сети «Мастердент».
- Таблица 11. Средние цены на стоматологические услуги в Москве.
- Таблица 12. Структура площадей стоматологической клиники.
- Таблица 13. Стоимость оборудования по направлению «хирургия».
- Таблица 14. Стоимость оборудования по направлению «терапия / ортопедия».
- Таблица 15. Стоимость оборудования по направлению «рентгенология».
- Таблица 16. Стоимость оборудования по направлению «стерилизационная».
- Таблица 17. Календарный план финансирования и реализации проекта.
- Таблица 18. Производственные параметры проекта.
- Таблица 19. План загрузки и поступления выручки ежемесячно.
- Таблица 20. План поступлений по годам.
- Таблица 21. Параметры текущих затрат.
- Таблица 22. План текущих затрат ежемесячно.
- Таблица 23. План текущих затрат по годам.
- Таблица 24. Персонал карьера и ФОТ.
- Таблица 25. Динамика привлечения персонала и фонд оплаты труда.
- Таблица 26. Плановые инвестиционные затраты.
- Таблица 27. Рекомендуемые условия привлечения инвестиций.
- Таблица 28. Качественные риски по проекту.
- Таблица 29. Расчет точки безубыточности.
- Таблица 30. Чувствительность NPV к изменениям ключевых параметров проекта.
- Таблица 31. План движения денежных средств ежемесячно.
- Таблица 32. План движения денежных средств по годам.
- Таблица 33. План прибылей и убытков ежемесячно.
- Таблица 34. План прибылей и убытков по годам.



Таблица 35. Показатели ОПУ.

Таблица 36. Налогообложение.

Таблица 37. План получения и возврата инвестиций.

Таблица 38. Показатели эффективности инвестиций.

Таблица 39. Расчет NPV проекта.

Таблица 40. Финансовый анализ проекта (5-й год).

## Список Графиков

### СПИСОК ГРАФИКОВ

График 1. Динамика инфляции и ВВП России, %, 2003-2020.

График 2. Количество частных стоматологических клиник на 100 тыс. чел. в городах-миллионниках, 2014.

График 3. Динамика объема и емкости рынка стоматологии Москвы, млрд. руб., 2014-2017.

График 4. Динамика освоенной доли и свободной части рынка стоматологии Москвы, %, 2014-2017.

График 5. Динамика посещаемости стоматологий в Москве, чел., 2014-2017.

График 6. Средние потребительские цены на отдельные виды платных стоматологических услуг, Росстат.

График 7. Динамика поступления выручки.

График 8. План посещаемости стоматологической клиники.

График 9. Динамика текущих затрат.

График 10. Расчет точки безубыточности.

График 11. Чувствительность NPV к изменениям ключевых параметров проекта.

График 12. Выручка, затраты, прибыль.

График 13. Динамика чистой прибыли.

График 14. Финансовые результаты.

График 15. Получение и погашение долга.

График 16. Обслуживание долга.

График 17. Чувствительность NPV к ставке дисконтирования.

График 18. NPV проекта и недисконтированный денежный поток.

График 19. Выплаты инвестору нарастающим итогом.

## Оформление заказа

Название: Бизнес-план стоматологии (с фин.расчетами)

Ссылка: <https://marketpublishers.ru/r/B46CE607F053RU.html>

Цена: 150 000 руб.

Если вы хотите заказать расширенную лицензию или печатную версию, пожалуйста, свяжитесь с нашей службой поддержки клиентов:

[info@marketpublishers.ru](mailto:info@marketpublishers.ru)

## Оплата

Для оплаты кредитной картой (Visa, MasterCard, МИР), пожалуйста, нажмите кнопку "Купить сейчас" на странице отчета:

<https://marketpublishers.ru/r/B46CE607F053RU.html>