

# **Секреты успешного бизнеса: «Франшиза итальянского ресторана быстрого питания «Сбарро».**

<https://marketpublishers.ru/r/SD38EBBEBD7RU.html>

Дата: 19.09.2015

Страниц: 50

Цена: 14 500 руб. (Лицензия на одного пользователя)

Артикул: SD38EBBEBD7RU

## **Описание**

В настоящий момент все больше людей интересует возможность открыть собственный бизнес. В случае успешного бизнеса у собственника появляется больше возможностей распоряжаться собственным временем по своему усмотрению, больше финансовых ресурсов и возможность развития управленческих навыков. Однако к открытию собственного бизнеса необходимо подходить с осторожностью. В этом процессе существует целый ряд рисков, которые необходимо учитывать заранее и продумывать варианты их устранения. Многие из этих рисков снижаются в случае работы в рамках крупной сети по системе франшизы. Данный отчет описывает часть этих рисков на примере работы в рамках франшизы итальянского ресторана быстрого питания Сбарро. Впрочем, рекомендации приведенные в данном отчете, будут полезны не только бизнесменам, которые планируют работать в рамках франшизы Сбарро, но также и бизнесменам, которые планируют работать в рамках других сетей по системе франчайзинга.

«Sbarro» - это американская сеть ресторанов итальянской кухни быстрого обслуживания, известная в США, Европе, России и других странах мира. Первый ресторан «Sbarro» был открыт в 1967 году в Нью-Йорке семьей итальянских эмигрантов, владельцев магазинчиков итальянских продуктов и кулинарии. Традиционный вкус итальянских блюд, отменное качество продуктов, а также превосходное и быстрое обслуживание обеспечили первому ресторану быстрый успех. Семейный бизнес стал расширяться и сегодня сеть ресторанов быстрого обслуживания «Sbarro» объединяет уже более 1200 ресторанов в разных странах мира, более 700 из которых открыты по франчайзингу.

Прочитав этот текст, Вы узнаете секреты и особенности открытия итальянского ресторана быстрого питания Сбарро для того чтобы бизнес, который Вы открываете, начинал приносить стабильную прибыль.

Согласно ряду исследований только 20% предприятий выживают в течение года после открытия. Почему это происходит? В основном это происходит из-за того, что у предпринимателей недостаточно опыта и знаний в отрасли, в которой открывается бизнес. Также значительную роль играет недостаток капитала. И еще.

Исследования также показали, что открытие нового бизнеса сопряжено с большим эмоциональным напряжением и беспокойством, которое тем сильнее, чем меньше предприниматель знает об объекте инвестирования. Открытие нового ресторана – это довольно трудоемкий процесс: необходимо договариваться с франчайзером, подрядчиками, нанимать коллектив, планировать денежные потоки и т. д. Далее мы расскажем о том, как мы можем сделать Вашу жизнь спокойнее. Зачем Вам ранний инфаркт или инсульт?

Поэтому мы предлагаем исследование, посвященное практическим аспектам открытия нового итальянского ресторана быстрого питания Сбарро. Оно позволит сократить время, затрачиваемое Вами на старт бизнеса, значительно повысит шансы на успех, поможет избежать досадных ошибок и даст Вам возможность сохранить спокойствие и комфорт.

Структура российского рынка общественного питания отличается от других стран. Наибольшую долю в денежном выражении занимает сегмент фаст-фуда с показателем в 413,9 млрд. рублей в 2014 году. Это превосходство еще сильнее стало проявляться во время кризиса. Продовольственное эмбарго, ослабление рубля, а также повышение цен на продукты питания в 2014-2015 гг. создали новые реалии для общественного питания в России. В этих условиях россияне все чаще предпочитают выбирать демократичные сетевые рестораны быстрого обслуживания, чем дорогие заведения. Поэтому даже сейчас сегмент фаст-фуда показывает рост. Добавим, что на сегодняшний день на российском рынке работают 99 операторов быстрого питания, под управлением которых находится 3788 сетевых ресторанов. Из них 40 сетей пиццерий, под управлением которых находится около 690 ресторанов.

Какие выгоды Вы получите от исследования открытия ресторана на примере франшизы от компании Сбарро?

понимание основных аспектов открытия бизнеса. При открытии данного бизнеса есть целый ряд аспектов, которые являются проблемными для частного предпринимателя и которые не существуют для владельца франшизы. Поэтому, информации об этих факторах нет нигде кроме данного отчета.

практические рекомендации для открытия любого ресторана быстрого питания в крупном торговом центре. Автор отчета имеет практический опыт открытия бизнеса,

делится данным опытом и предоставляет ценные рекомендации. Во многих случаях данная информацию поможет повысить эффективность бизнеса и избежать многих дорогостоящих ошибок.

отработанный оптимальный процесс открытия ресторана быстрого питания, включая подход к выбору места для аренды в торговом центре и подход к оценке и подбору персонала. Данная информация позволит вам существенно снизить временные и финансовые затраты и повысить вероятность вашего успеха!

P.S. Гарантия возврата денег - три месяца с момента покупки аналитического материала!

## Содержание

- 1. ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФРАНШИЗЫ.**
- 2. РЕКОМЕНДАЦИИ К ВЫБОРУ ФРАНШИЗЫ.**
- 3. ИНФОРМАЦИЯ О ФРАНШИЗЕ «СБАРРО». ФОРМАТЫ РАБОТЫ, ПРЕИМУЩЕСТВА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ, ТРЕБОВАНИЯ К УЧАСТНИКАМ.**
- 4. СТЕПЕНЬ НОВИЗНЫ ПРОДУКТА И АНАЛИЗ ЭТАПОВ ЖИЗНЕННОГО ЦИКЛА ПРОДУКЦИИ.**
- 5. АНАЛИЗ ПЯТИ СИЛ М. ПОРТЕРА**
- 6. ФАКТОРЫ (PEST-АНАЛИЗ), ОКАЗЫВАЮЩИЕ ВЛИЯНИЕ НА РЫНОК.**
- 7. ПОТРЕБИТЕЛЬСКОЕ ПОВЕДЕНИЕ РОССИЯН В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА.**
- 8. РЫНОК ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ В РОССИИ В 2015 ГОДУ. ОСНОВНЫЕ ТРЕНДЫ И ПРОГНОЗ НА БУДУЩЕЕ.**
- 9. СИТУАЦИЯ В СЕКТОРЕ НЕДВИЖИМОСТИ И РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА.**
- 10. ОПИСАНИЕ ПРОЦЕССА ОТКРЫТИЯ РЕСТОРАНА СБАРРО.**
  - 1) ВЫБОР МЕСТА РАСПОЛОЖЕНИЯ РЕСТОРАНА И ЗАКЛЮЧЕНИЕ ДОГОВОРА.
  - 2) КАДРОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРОЕКТА.
  - 3) МАРКЕТИНГОВЫЙ ПЛАН ОТКРЫТИЯ РЕСТОРАНА.
  - 4) ПРОЧИЕ МОМЕНТЫ.
- 11. ИТОГОВАЯ ОЦЕНКА РИСКОВ ПРОЕКТА.**
- 12. ИТОГОВЫЙ SWOT АНАЛИЗ РЕСТОРАНА СБАРРО.**

## Оформление заказа

Product name: Секреты успешного бизнеса: «Франшиза итальянского ресторана быстрого питания «Сбарро».

Product link: <https://marketpublishers.ru/r/SD38EBBEBD7RU.html>

Цена: 14 500 руб. (Single User License / Electronic Delivery)

If you want to order Corporate License or Hard Copy, please, contact our Customer Service:  
[info@marketpublishers.ru](mailto:info@marketpublishers.ru)

## Payment

To pay by Credit Card (Visa, MasterCard, American Express, PayPal), please, click button on product page <https://marketpublishers.ru/r/SD38EBBEBD7RU.html>

To pay by Wire Transfer, please, fill in your contact details in the form below:

Имя:  
Фамилия:  
Email:  
Компания:  
Адрес:  
Город:  
Zip code:  
Страна:  
Tel:  
Факс:  
Your message:

**\*\*All fields are required**

Customer signature \_\_\_\_\_

Please, note that by ordering from marketpublishers.com you are agreeing to our Terms & Conditions at <https://marketpublishers.com/docs/terms.html>

To place an order via fax simply print this form, fill in the information below and fax the completed form to +44 20 7900 3970