

PLM Equipment Growth & Income Fund VII: финансовый, SWOT, конкурентный и отраслевой анализ компании

<https://marketpublishers.ru/r/P08EE7A0184RU.html>

Дата: 01.07.2024

Страниц: 50

Цена: 39 920 руб. (Лицензия на одного пользователя)

Артикул: P08EE7A0184RU

Описание

В данном информационно-аналитическом отчете представлен подробный анализ деятельности компании PLM Equipment Growth & Income Fund VII, позволяющий оценить ее текущее состояние и перспективы развития, определить ее конкурентную позицию и положение в отрасли оптовой торговли.

Отчет включает следующие разделы:

В первой главе отчета приводится подробная характеристика деятельности компании, включая информацию о владельцах, руководителях, истории образования компании, месторасположении головного офиса и подразделений, продуктах и направлениях деятельности, основных рынках сбыта.

Раздел посвященный SWOT-анализу дает представление о конкурентных преимуществах компании, ее сильные и слабые стороны, определяет потенциальные возможности для развития бизнеса, а также основные риски и угрозы.

Одним из ключевых разделов является финансовый анализ. Финансовая отчетность компании приведена за 4-х летний период (за последний год поквартально).

Финансовый анализ охватывает оценку следующих финансовых показателей: рентабельность, маржинальный анализ, оборачиваемость активов, текущая ликвидность и долгосрочная платежеспособность. Основные финансовые показатели рассмотрены в динамике за 4-х летний период.

В рамках конкурентного и отраслевого анализа показатели компании сравниваются с

данными конкурентов и со средними значениями по отрасли.

В отчете проанализированы основные информационные события, повлиявшие на деятельность компании и ее биржевые котировки.

В отчет включены квартальные и годовые прогнозы, выполненные ведущими биржевыми аналитиками и консалтинговыми компаниями

Данный обзор готовится на английском языке под заказ в течение 2-3 рабочих дней на основе базы данных нашей компании. У нас есть вся необходимая информация для подготовки отчета в указанные сроки. В течение этого периода мы также проводим актуализацию данных на текущий момент. Таким образом, Вы получаете наиболее свежую версию обзора по той же цене. Доступен перевод отчета на русский язык за дополнительную плату.

Содержание

МЕТОДОЛОГИЯ ИССЛЕДОВАНИЯ

1. ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ О PLM EQUIPMENT GROWTH & INCOME FUND VII

- 1.1. Основные сведения
- 1.2. Обзор результатов финансовой деятельности
- 1.3. Руководство компании
- 1.4. Основные акционеры
- 1.5. История компании

2. ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ PLM EQUIPMENT GROWTH & INCOME FUND VII

- 2.1. Общее описание бизнеса
- 2.2. Основные продукты и направления деятельности компании
- 2.3. Рынки сбыта
- 2.4. Местоположение основных структурных подразделений

3. SWOT-АНАЛИЗ PLM EQUIPMENT GROWTH & INCOME FUND VII

- 3.1. Краткая характеристика
- 3.2. Сильные стороны
- 3.3. Слабые стороны
- 3.4. Возможности развития
- 3.5. Угрозы

4. ФИНАНСОВЫЙ АНАЛИЗ PLM EQUIPMENT GROWTH & INCOME FUND VII

- 4.1. Финансовая отчетность
 - 4.1.1. Отчёт о прибылях и убытках
 - 4.1.2. Баланс активов и пассивов
 - 4.1.3. Отчет о движении денежных средств
- 4.2. Анализ финансовых показателей
 - 4.2.1. Рентабельность
 - 4.2.2. Маржинальный анализ
 - 4.2.3. Оборачиваемость активов

- 4.2.4. Анализ текущей ликвидности
- 4.2.5. Анализ долгосрочной платёжеспособности
- 4.2.6. Годовой рост финансовых показателей
- 4.2.7. Динамика основных финансовых показателей
- 4.3. Обзор рынка акций компании

5. КОНКУРЕНТНЫЙ И ОТРАСЛЕВОЙ АНАЛИЗ PLM EQUIPMENT GROWTH & INCOME FUND VII

- 5.1. Список прямых конкурентов PLM Equipment Growth & Income Fund VII
- 5.2. Сравнение финансовых показателей PLM Equipment Growth & Income Fund VII с конкурентами
- 5.3. Сравнение стоимости акций PLM Equipment Growth & Income Fund VII с конкурентами
- 5.4. Анализ отрасли оптовой торговли
 - 5.4.1. Обзор отрасли оптовой торговли
 - 5.4.2. Положение PLM Equipment Growth & Income Fund VII в отрасли оптовой торговли

6. НОВОСТИ PLM EQUIPMENT GROWTH & INCOME FUND VII

- 6.1. Анализ новостных лент и PR-деятельности
- 6.2. Инвестиционные новости
- 6.3. Маркетинговые новости
- 6.4. Корпоративные новости

7. ЭКСПЕРТНЫЕ ПРОГНОЗЫ РАЗВИТИЯ PLM EQUIPMENT GROWTH & INCOME FUND VII¹

- 7.1. Прогнозы аналитиков
- 7.2. Оценки экспертов рынка

8. РАСШИРЕННЫЙ SWOT-АНАЛИЗ PLM EQUIPMENT GROWTH & INCOME FUND VII²

9. PESTEL-АНАЛИЗ (???)²

10. МАТРИЦЫ ОЦЕНКИ ВНЕШНИХ И ВНУТРЕННИХ ФАКТОРОВ (IFE, EFE, IE) PLM EQUIPMENT GROWTH & INCOME FUND VII²

11. АНАЛИЗ ПЯТИ СИЛ ПОРТЕРА PLM EQUIPMENT GROWTH & INCOME

FUND VII²**12. VRIO-АНАЛИЗ PLM EQUIPMENT GROWTH & INCOME FUND VII²****ПРИЛОЖЕНИЕ: ОПРЕДЕЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ****СПИСОК ГРАФИКОВ**

Соотношение себестоимости и валовой прибыли в общей выручке PLM Equipment Growth & Income Fund VII

Динамика прибыльности PLM Equipment Growth & Income Fund VII

Динамика маржи операционной прибыли PLM Equipment Growth & Income Fund VII

Динамика рентабельности собственного капитала PLM Equipment Growth & Income Fund VII

Динамика рентабельности капитала PLM Equipment Growth & Income Fund VII

Динамика отношения задолженности к собственному капиталу PLM Equipment Growth & Income Fund VII

Динамика коэффициента текущей ликвидности PLM Equipment Growth & Income Fund VII

Годовая динамика стоимости акций PLM Equipment Growth & Income Fund VII

5-летняя динамика стоимости акций PLM Equipment Growth & Income Fund VII

Годовая динамика стоимости акций PLM Equipment Growth & Income Fund VII в сравнении с основными индексами

Годовая динамика стоимости акций PLM Equipment Growth & Income Fund VII в сравнении с конкурентами

Динамика публикуемости сведений о компании PLM Equipment Growth & Income Fund VII

1 – Наличие данных зависит от внутренней политики компании.

2 – Эти разделы доступны только при покупке отчета с соответствующими типами анализа.

Полный финансовый анализ приведен для публичных акционерных компаний.

Список Таблиц

СПИСОК ТАБЛИЦ

Основные сведения о PLM Equipment Growth & Income Fund VII

Оценка прибыльности

Эффективность управления капиталом

Ключевые показатели отчёта о прибылях и убытках

Ключевые показатели баланса активов и пассивов

Ключевые показатели отчета о движении денежных средств

Список сокращений по финансовой тематике, используемых в отчете

Руководство компании PLM Equipment Growth & Income Fund VII

Биографии руководителей компании¹

Размеры годовой заработной платы (вознаграждений) у руководителей компании¹

Владельцы компании PLM Equipment Growth & Income Fund VII

История создания компании PLM Equipment Growth & Income Fund VII

Продукты и направления деятельности компании PLM Equipment Growth & Income Fund VII

Доходы компании по видам продукции

Доходы компании по регионам деятельности

Штаб-квартира и представительства компании PLM Equipment Growth & Income Fund VII

SWOT-анализ PLM Equipment Growth & Income Fund VII

Отчет о прибылях и убытках

Отчет о прибылях и убытках за последние 4 квартала

Баланс активов и пассивов

Баланс активов и пассивов за последние 4 квартала

Отчет о движении денежных средств

Отчет о движении денежных средств за последние 4 квартала

Показатели рентабельности PLM Equipment Growth & Income Fund VII

Маржинальный анализ

Анализ оборачиваемости активов

Анализ текущей ликвидности

Анализ долгосрочной платёжеспособности

Годовой рост финансовых показателей PLM Equipment Growth & Income Fund VII

Рынок акций компании PLM Equipment Growth & Income Fund VII

Основные сведения о прямых конкурентах PLM Equipment Growth & Income Fund VII

Сравнение PLM Equipment Growth & Income Fund VII с конкурентами по показателям рентабельности

Сравнение PLM Equipment Growth & Income Fund VII с конкурентами по показателям

маржинального анализа

Сравнение PLM Equipment Growth & Income Fund VII с конкурентами по показателям оборачиваемости активов

Сравнение PLM Equipment Growth & Income Fund VII с конкурентами по показателям текущей ликвидности

Сравнение PLM Equipment Growth & Income Fund VII с конкурентами по показателям долгосрочной платежеспособности

Статистика отрасли оптовой торговли

Оценка положения PLM Equipment Growth & Income Fund VII в отрасли оптовой торговли

Соотношение ключевых показателей отчета о прибылях и убытках компании со средними показателями по отрасли

Соотношение ключевых показателей баланса активов и пассивов компании со средними показателями по отрасли

Соотношение ключевых показателей отчета о движении денежных средств компании со средними показателями по отрасли

Соотношение темпов роста финансовых показателей компании со средними показателями по отрасли

Краткий прогноз аналитиков для PLM Equipment Growth & Income Fund VII¹

Краткий прогноз аналитиков¹

Оценка стоимости акций компании¹

Рекомендации экспертов рынка¹

Прогноз объёма выручки¹

Прогноз объёма прибыли на акцию¹

История точности оценок аналитиков¹

Тенденции в прогнозировании объёма выручки¹

Тенденции в прогнозировании объёма прибыли на акцию¹

Частота пересмотра оценок объёма выручки¹

Частота пересмотра оценок объёма прибыли на акцию¹

Типы анализов

Расширенный SWOT-анализ

Данный тип анализа оценивает сильные и слабые стороны компании, а также возможности и угрозы для ее деятельности. Визуально анализ представлен в виде матрицы формата 3×3. В исследовании анализируются следующие вопросы:

Как использовать сильные стороны компании, чтобы не упустить возможности?

Как использовать сильные стороны компании, чтобы противостоять реальным и потенциальным угрозам?

Как нивелировать слабые стороны компании, которые препятствуют использованию возможностей?

Как нивелировать слабые стороны компании, которые способствуют трансформации потенциальных угроз в реальные?

Рассмотрение данных вопросов поможет компании разработать план действий по оптимизации своего бизнеса.

PESTEL-анализ

PESTEL-анализ (также именуемый PESTLE-анализ) является идеальным инструментом для исследования различных внешних факторов, влияющих на деятельность компании и имеющих отношение к политике, экономике, социальной сфере, культуре, технологиям, защите окружающей среды и правовому регулированию. Он используется при стратегическом планировании или маркетинговых исследованиях. PESTEL-анализ позволяет оценить факторы, которые формируют внешнюю среду компании на макроуровне. Каждая компания обязана учитывать данные обстоятельства в своей деятельности, так как это помогает наилучшим образом использовать возможности и минимизировать риски.

Основу PESTEL-анализа составляют:

Политические факторы: Какое положительное и отрицательное воздействие на

деятельность компании оказывают различные государственные органы и политические организации? Какова степень влияния госрегулирования на работу компании?

Экономические факторы: Какие экономические решения, тренды и структуры и в какой степени влияют на деятельность компании?

Социальные факторы: Какие культурологические и социальные факторы влияют на деятельность компании и реализацию ее продукции?

Технологические факторы: Каково влияние технологий, инноваций и госрегулирования в данной сфере на деятельность компании?

Экологические факторы: Какие обстоятельства, связанные с экологией и защитой окружающей среды на региональном и мировом уровнях, влияют на деятельность компании?

Юридические факторы: Какие законы и юридические акты оказывают влияние на деятельность компании?

Матрицы оценки внешних и внутренних факторов (IFE-, EFE-, IE-матрицы)

Матрица оценки внутренних факторов (IFE-матрица) является инструментом стратегического менеджмента, который позволяет оценить слабые и сильные стороны работы компании. Кроме того, IFE-матрица служит основой для анализа взаимодействия различных аспектов деятельности компании и выработки стратегии.

Матрица оценки внешних факторов (EFE-матрица) является инструментом стратегического менеджмента, который обычно используется для оценки текущей ситуации на рынке. Она идеально подходит для визуализации и ранжирования угроз и возможностей.

Принципиальная разница между данными видами матриц заключается в типе анализируемых факторов. Если первая матрица концентрируется на внутренних факторах, то в поле зрения второй находятся исключительно внешние (социальные, политические, экономические, юридические и проч.).

IE-матрица является продолжением матриц оценки внешних и внутренних факторов и объединяет их в одну модель.

Анализ пяти сил Портера

Анализ пяти сил Портера содержит описание отрасли, в которой функционирует компания, и облегчает поиск новых источников конкурентных преимуществ. Анализ подразумевает получение ответов на пять ключевых вопросов:

Какова угроза появления продуктов-заменителей и услуг-заменителей?

Существует ли опасность появления на анализируемом рынке новых игроков?

Какова степень конкурентной борьбы?

Насколько сильна рыночная власть потребителей?

Насколько сильна рыночная власть поставщиков?

VRIO-анализ

Акроним VRIO расшифровывается по первым буквам английских слов «ценность» (Value), «редкость» (Rarity), «воспроизводимость» (Imitability) и «организованность» (Organization). Данный тип анализа позволяет оценить ресурсную базу, возможности и конкурентные преимущества компании. Все эти параметры сведены в единую таблицу, которая включает:

Материальные ресурсы

Финансовые

Физические

Технологические

Организационные

Нематериальные ресурсы

Человеческие

Инновации и креативность

Репутация

Степень организованности

В результате, VRIO-анализ помогает получить ясную картину о конкурентоспособности компании, отвечая на вопросы, являются ли вышеперечисленные ресурсы:

Ценными?

Редкими?

Трудновоспроизводимыми?

Правильно организованными?

Оформление заказа

Product name: PLM Equipment Growth & Income Fund VII: финансовый, SWOT, конкурентный и отраслевой анализ компании

Product link: <https://marketpublishers.ru/r/P08EE7A0184RU.html>

Цена: 39 920 руб. (Single User License / Electronic Delivery)

If you want to order Corporate License or Hard Copy, please, contact our Customer Service:
info@marketpublishers.ru

Payment

To pay by Credit Card (Visa, MasterCard, American Express, PayPal), please, click button on product page <https://marketpublishers.ru/r/P08EE7A0184RU.html>

To pay by Wire Transfer, please, fill in your contact details in the form below:

Имя:
Фамилия:
Email:
Компания:
Адрес:
Город:
Zip code:
Страна:
Тел:
Факс:
Your message:

****All fields are required**

Customer signature _____

Please, note that by ordering from marketpublishers.com you are agreeing to our Terms & Conditions at <https://marketpublishers.com/docs/terms.html>

To place an order via fax simply print this form, fill in the information below and fax the completed form to +44 20 7900 3970